

第4回 2026.12.16(水) 13:30~

新規顧客を掴んで離さない！ 集客・情報発信を仕組み化する 「販路開拓」 支援術

オンライン型講習会



申込期限

2026.
12.11(金)

申し込みフォーム



第4回:新規顧客を掴んで離さない！ 集客・情報発信を仕組み化する「販路開拓」支援術

デジタル活用と「販売戦略チェックシート」で挑む、攻めの成長戦略

SNSや生成AIを駆使した集客・情報発信など、現代の中小企業が取り組むべき最新のマーケティング手法と販路開拓の進め方を学習します。現役の経営指導員との対談を通じて、地域や業種の特性に応じた具体的な支援事例や成功要因を深く紐解くことができます。
ワークショップでは「販売戦略チェックシート」を活用し、企業の強みを再定義しながら、売上増加に直結する一貫した戦略案の策定手法を具体的に体得します。

開催日時	2026年12月16日(水)13:30~16:00
受講対象者	全国の支援機関等の職員等
受講料	無料
開催形式	オンライン (Zoomウェビナー使用)
限定特典	事前申込者限定、アーカイブ配信 (配信URLは後日送付予定)

講師：長戸 美樹 (ナガト ミキ)

株式会社プロッシモコンサルティング
代表取締役
中小企業診断士 / ITコーディネータ
専門家登録：東京都、日本商工会議所、
共通EDI推進サポータ 等



ゲスト講師

佐野 和美 (サノ カズミ)
南河原商工会 (埼玉県行田市)
経営指導員



これからのオンライン型講習会スケジュール

受講対象者: 全国の支援機関等の職員等 受講料: 無料 開始時間: 13:30

2027/01/19(火) IT・DXで業務を変える！デジタル・生成AIを活用した「業務効率化&価値向上」創出術

2027/02/17(水) 知らないと支援できないCN/GXの基礎知識～中小企業から相談される前に押さえるべきポイント～



令和8年度 中小機構
支援機関OJT支援事業 事務局

事業Webサイト

<https://shiensupport-ojt.smrj.go.jp/>

0120-060-026 平日 9:00~17:00
土・日・祝日・年末年始(12/29~1/3)は除く

oht-shien-smrj@forval.co.jp

本事業は独立行政法人中小企業基盤整備機構より、株式会社フォーバルが運営業務を受託しています。